

Contatta

giuseppe.plastina@live.com

www.linkedin.com/in/giuseppe-plastina-6a203b191 (LinkedIn)
risolvenza.it (Company)

Competenze principali

Management

Franchising

Business Valuation

Languages

Italiano (Native or Bilingual)

Inglese (Professional Working)

Publications

www.risolvenza.it

Giuseppe Plastina

Consulenza Aziendale, Esperto Franchising, Temporary Manager.
Cosenza Area, Italy

Riepilogo

Negli ultimi 26 anni, la mia attività principale è stata la gestione di società commerciali occupandomi, in prima persona, della fase di apertura, gestione operativa e consolidamento del business, ristrutturazione aziendale e gestione della fase di crisi. Dal 2012 ho avviato l'attività di consulenza, mettendo a disposizione di altri imprenditori l'esperienza maturata e le competenze acquisite nel corso negli anni.

Le principali consulenze rese hanno riguardato:

- La verifica dello stato di salute dell'azienda di proprietà o da acquistare da terzi, attraverso l'analisi dei costi sostenuti e dei ricavi realizzati, l'esame del mercato di riferimento e del relativo posizionamento dell'azienda, individuazione dei correttivi e dei margini di miglioramento;

Le aziende esaminate non riuscivano, per lo più, a realizzare utili e solo l'accurata analisi di tutti i fattori sopra descritti, ha consentito di conoscere le reali diseconomie ed i costi nascosti che spesso incidono negativamente sui margini;

- Supporto nella individuazione del franchising cui associarsi, analisi della reale fattibilità del business, individuazione della location, scelta delle risorse umane ed organizzazione dei processi aziendali.

- Supporto nella fase di risanamento aziendale, partendo dall'analisi dell'organizzazione, passando per l'individuazione dei comportamenti da adottare con tutte le controparti coinvolte nel processo (istituti di credito, dipendenti e fornitori) con l'obiettivo di prevenire gli errori che, nelle fasi più critiche, possono compromettere il futuro dell'azienda, per poi procedere alla rielaborazione del nuovo assetto organizzativo, con l'adozione delle nuove procedure aziendali, includendo la verifica ed il monitoraggio del piano predisposto;

- Affiancamento nella fase di passaggio generazionale di impresa familiare, supportando l'imprenditore che vuole cedere la proprietà dell'azienda o un ramo della stessa. Dopo la condivisione degli obiettivi con l'imprenditore e l'imprescindibile analisi dell'organizzazione aziendale, è iniziato un periodo di affiancamento e formazione del subentrante, favorendo l'introduzione di sistemi di controllo di gestione per ridurre eventuali errori.

Esperienza

MEG srl - Risolvenza.it

Founder & Ceo

novembre 2014 - Present

Milano, Italia

Consulenza aziendale e valutazione d'impresa, supporto apertura attività in franchising, gestione della fase di risanamento aziendale, mentoring, temporary manager, passaggio generazionale di impresa familiare.

Collaboriamo con professionisti qualificati, presenti su tutto il territorio nazionale

Garantiamo massima riservatezza delle informazioni trattate.

CD Care Informatica Srl -

Manager/Management

luglio 2010 - Present

Cosenza,

Negozi specializzati nella vendita di prodotti informatici e smartphone, con assistenza tecnica qualificata .

Prodotti trattati APPLE, SAMSUNG , HUAWEI, HP, ASUS , LENOVO , DELL, EPSON.

Apple

Partnership strategica

novembre 2017 - Present

Cosenza

Accordo di partnership con apertura a Cosenza di un corner dedicato.

ePRICE

Affiliato

agosto 2015 - Present

Cosenza, Italia

Contratto di affiliazione con la prima società italiana di e-commerce ed apertura del Pick & Pay per Cosenza e provincia .

Moviegames Total Entertainment

Manager/management

febbraio 2014 - Present

Cosenza

Negozi specializzati nella vendita di prodotti per il Gaming e l'Home Video. Prodotti trattati Sony, Nintendo, Microsoft, Disney, Warner Bros, Universal, Eagle e Rai Cinema.

Eco Store Srl

Affiliato

febbraio 2018 - Present

Cosenza, Italia

Contratto di affiliazione ed apertura del punto vendita a Cosenza.

Fermopoint

Affiliato

novembre 2017 - Present

Cosenza, Italia

Contratto di affiliazione ed apertura del punto vendita a Cosenza.

Blockbuster

Vice presidente ALVI

febbraio 2008 - dicembre 2015 (7 anni 11 mesi)

Milano

Vice presidente dell'Associazione Nazionale Franchesee del settore Home Video.

Blockbuster

Socio ed Amministratore BBC SRL

ottobre 1998 - dicembre 2014 (16 anni 3 mesi)

Calabria - Sicilia

Contratto di franchising con la catena mondiale dell'Home Video "BLOCKBUSTER" ed apertura a Cosenza del primo negozio (ottobre 1998). Seguono le aperture di Reggio Calabria (febbraio 2001), di Messina (febbraio 2006), di Palermo (ottobre 2006) e di Catania (marzo 2007).

CDC Point spa

Socio ed Amministratore CD MARKET SRL

novembre 1994 - maggio 2014 (19 anni 7 mesi)

Cosenza, Italia

Contratto di franchising con la catena italiana di informatica " COMPUTER DISCOUNT ", gruppo CDC Point SPA, ed apertura del primo punto vendita a Cosenza (Novembre 1994) . Segue l'apertura del secondo punto vendita a Rende (Dicembre 2000).

CDC Point spa

Consulente senior

gennaio 2007 - dicembre 2013 (7 anni)

Pisa, Italia

Membro del Power TEAM , gruppo di consulenti con l'obiettivo di definire le strategie commerciali nazionali del gruppo.

TeamSystem

Socio ed Amministratore TEAMCARE SRL

gennaio 2008 - dicembre 2012 (5 anni)

Calabria

Accordo commerciale con l'obiettivo di commercializzare in Calabria il software per la gestione degli Studi Legali LegalSystem.

InfoCert

Consulente senior

gennaio 2007 - dicembre 2010 (4 anni)

Calabria

Consulente con l'incarico di procedere all'informatizzazione dei Tribunali della Calabria attraverso l'utilizzo dello strumento del processo telematico.

DYNAWARE Informatica

Co-fondatore

gennaio 1992 - luglio 1994 (2 anni 7 mesi)

Cosenza, Italia

A soli 19 anni costituisce la Società Dynaware Informatica, che si occupa di progettare e realizzare Personal Computer con un proprio brand .

Formazione

Tax Consulting Firm

MASTER, Diritto aziendale, commerciale e tributario internazionale

HRD Training Group - Roberto RE

Corso di Formazione, Da Manager a Leader / Gestione delle Risorse Umane

Gruppo di Ricerca Applicata al Management - VARVELLI

Corso di Formazione, La gestione dei conflitti e l'arte della negoziazione / PNL
& strategia di vendita / La leadership